

Xây dựng nền tảng nhượng quyền – Những điều cần biết dành cho công ty chọn hình thức phát triển qua mô hình nhượng quyền



Nguyễn Phi Vân
Tổng GD – World Franchise
Associates Đông Nam Á
01/ 11 / 2014



NỘI DUNG TRÌNH BÀY

NHỮNG NGÀNH NGHỀ CÓ THỂ KINH DOANH NHƯỢNG QUYỀN

QUI TRÌNH XÂY DỰNG MÔ HÌNH NHƯỢNG QUYỀN

- ✓ XÁC ĐỊNH TÍNH KHẢ THI TRONG KINH DOANH NHƯỢNG QUYỀN
- ✓ TÁI CẤU TRÚC / XÂY DỰNG TỔ CHỨC
- ✓ XÂY DỰNG NỀN TẢNG NHƯỢNG QUYỀN

NHỮNG NGÀNH NGHỀ CÓ THỂ KINH DOANH NHƯỢNG QUYỀN



FOOD & HOSPITALITY PORTFOLIO

RETAIL PORTFOLIO

SERVICES B2B & B2C PORTFOLIO

SEARCH BY REGION

WORLD FRANCHISE ADVISORY SERVICES

FRANCHISOR SERVICES

ABOUT US

CONTACT US



The brands presented on this site are seeking country or regional, multi unit, master and area franchise development agreements 

FOOD

RETAIL

SERVICES

QUI TRÌNH XÂY DỰNG MÔ HÌNH NHƯỢNG QUYỀN

Xác định tính khả thi

Tái cấu trúc / Xây
dựng tổ chức

Xây dựng nền tảng
nhượng quyền



XÁC ĐỊNH TÍNH KHẢ THI TRONG KINH DOANH NHƯỢNG QUYỀN

SẢN PHẨM DỊCH VỤ ĐỘC ĐÁO?

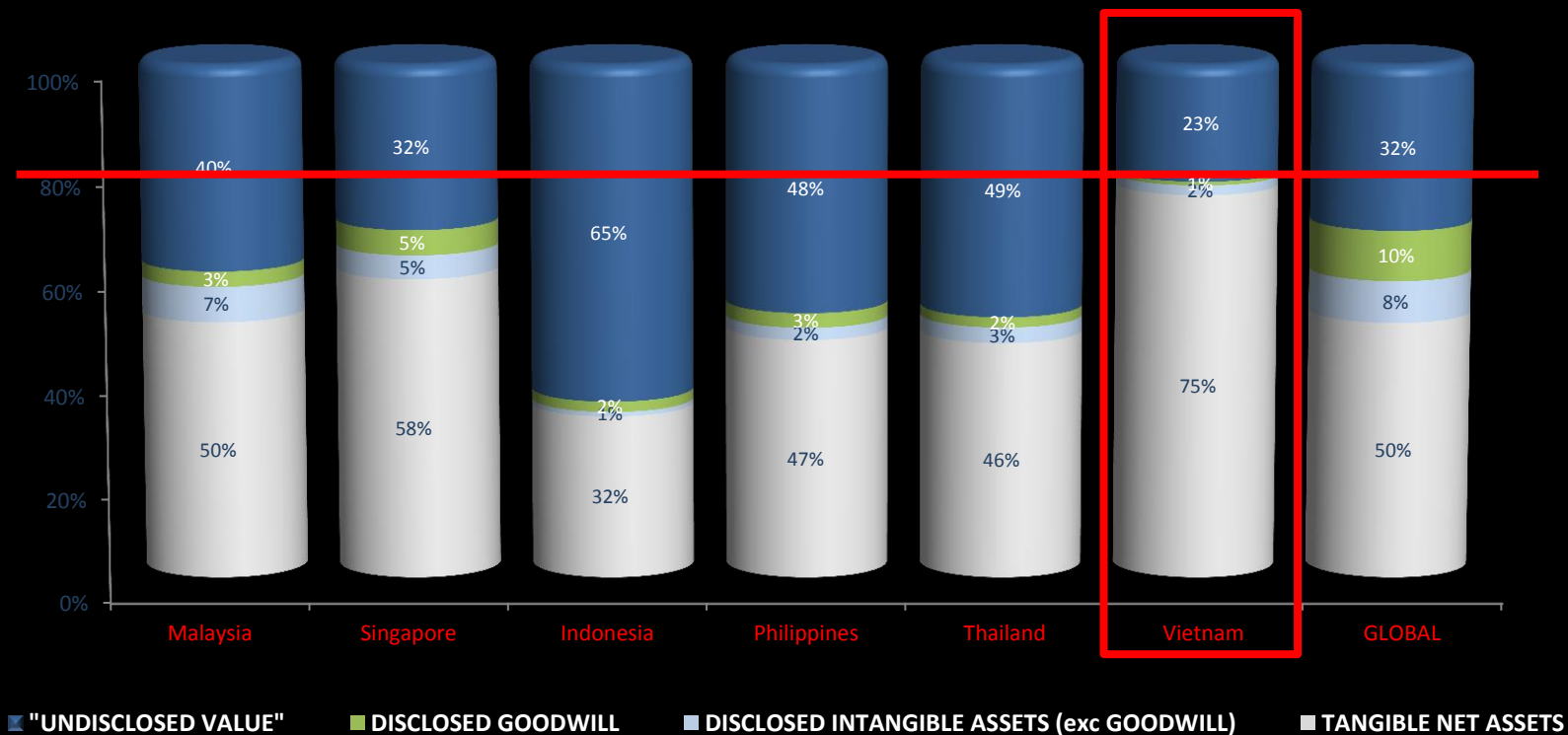
SẢN PHẨM DỊCH VỤ PHỤC VỤ CHO ĐỐI TƯỢNG KHÁCH HÀNG CÓ

QUI MÔ LỚN?

THƯƠNG HIỆU?

MÔ HÌNH DỄ NHÂN RỘNG?

THƯƠNG HIỆU VIỆT TRONG BỐI CẢNH KHU VỰC



TÁI CẤU TRÚC / XÂY DỰNG TỔ CHỨC



Sức khỏe doanh nghiệp?



Tầm nhìn & mục tiêu



Chiến lược kinh doanh



Chiến lược tổ chức và nhân sự

70% doanh nghiệp thất bại trong quá trình tái cấu trúc, 85% nguyên nhân là do người lãnh đạo
John P. Kotter - Harvard Business Review



XÂY DỰNG NỀN TẢNG NHƯỢNG QUYỀN

NỀN TẢNG HỖ TRỢ ĐỐI TÁC NHƯỢNG QUYỀN:

- CẨM NANG, CÔNG CỤ, QUI TRÌNH, HỆ THỐNG.
- NĂNG LỰC ĐỘI NGŨ HỖ TRỢ
- THƯƠNG HIỆU & TIẾP THỊ

MÔ HÌNH CHUỖI CUNG ỨNG

MÔ HÌNH TÀI CHÍNH

QUI TRÌNH XÂY DỰNG MÔ HÌNH NHƯỢNG QUYỀN

Xác định tính khả thi

Tái cấu trúc / Xây
dựng tổ chức

Xây dựng nền tảng
nhượng quyền

Xây dựng nền tảng nhượng quyền – Những điều cần biết dành cho công ty chọn hình thức phát triển qua mô hình nhượng quyền



Nguyễn Phi Vân
phi@nguyenphivan.com